恋愛とマーケティングに おける三角関係



商品と流通の経営学

徐 誠敏

2020年6月2日(火)・3日(水)

s-sungmin0703@nagoya-ku.ac.jp www.ssm-gcbm.com/







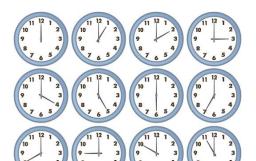


本日の贈る言葉





時間は最も乏しい資源であり、 それが管理できなければ、 他の何事も管理することはできない。



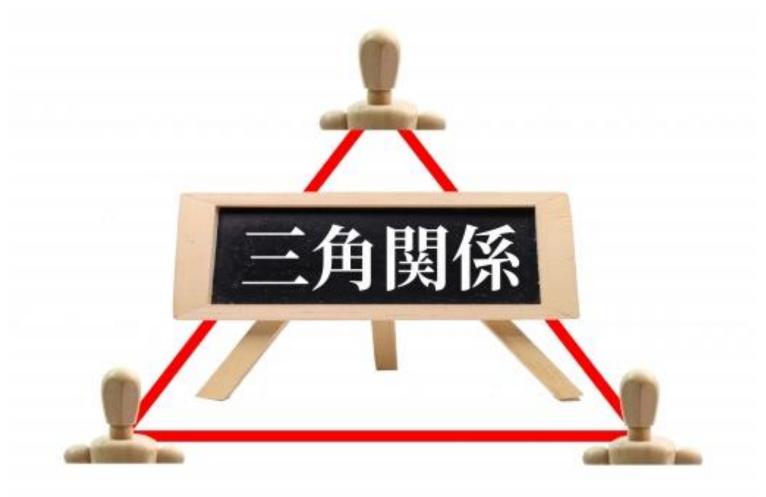
By ピーター・ドラッカー





恋愛の三角関係









恋愛の三角関係で勝つ方法



自分が好きな相手が求めているものを、 同じ相手のことが好きなライバルより、 周りの人々または様々な情報環境から 好きな相手が必要としているものを、 事前に調べ的確に把握して提供して くれると、相手の感動の度合いは さらに高まるかもしれませんギ ^-^ギ







マーケティングにおける三角関係





顧客



競合



誰に、何を、どのように 提供することで、顧客が 本当に望んでいるものを 満たすのか

他社



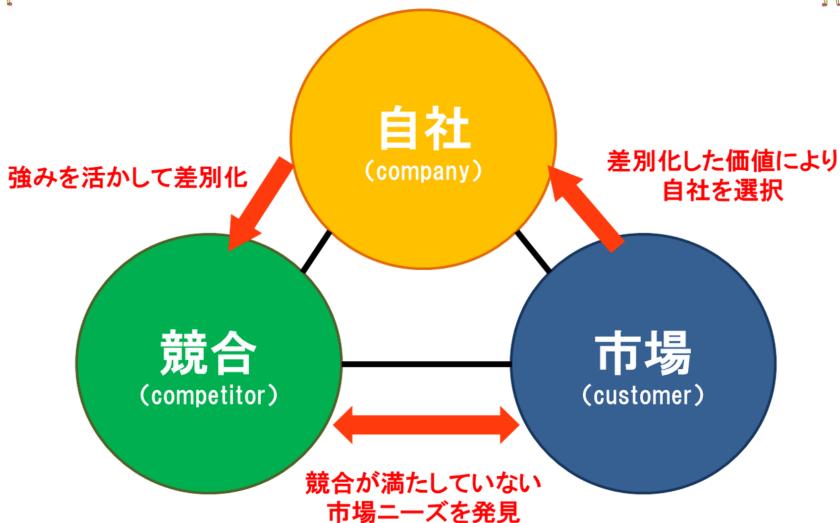
名古屋経済大学経営学部 徐誠敏(ソソンミン)





戦略的三角関係(3C)













聴診器のような マーケティングの役割





マーケティングというのは、聴診器のように、 日々変わり続ける顧客・消費者の二一ズの変化を 見つけ出しそれらを満たすように図る 戦略的仕組みであると言えます☆彡^-^☆彡







ニーズ(Needs)とは





具体化



何らかの欠乏・不足を 感じている状態 『喉が渇いた』



ニーズが具体的な形に なった状態

『コーラが飲みたい』







🍂 買い手と売り手との価値の交換 🚊











来週の授業のキーワード



マーケティングとは何か













THANK YOU for your ATTENTION!



