

<無料ではなそ一>

豊島ユソア

中村真子

相澤完洋

初瀬弘一郎

平野拓二

秋山紘樹

# メンバー紹介













今回の プレゼンテーターは・・・

10月11日(水)

Skypeの概要

11月15日(水)

競合他社との比較



# 1月10日(水)

# Skype~大成功への道

現状分析

今後の収益

通信業界

e- larning

提携先

まとめ

広告

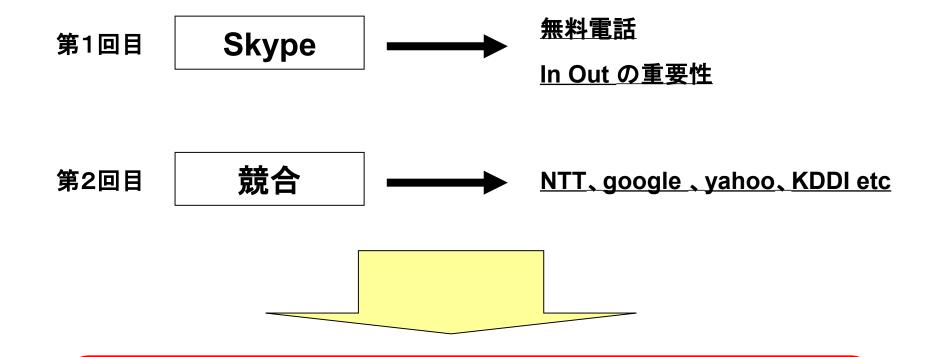
短期戦略

mixi+skype

SNS

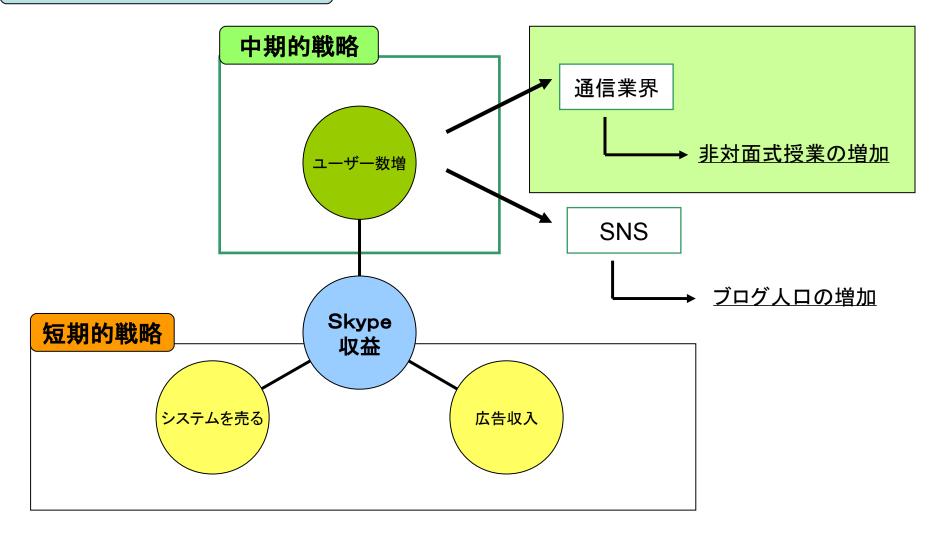
**NOVA** 

#### 現状分析(おさらい)



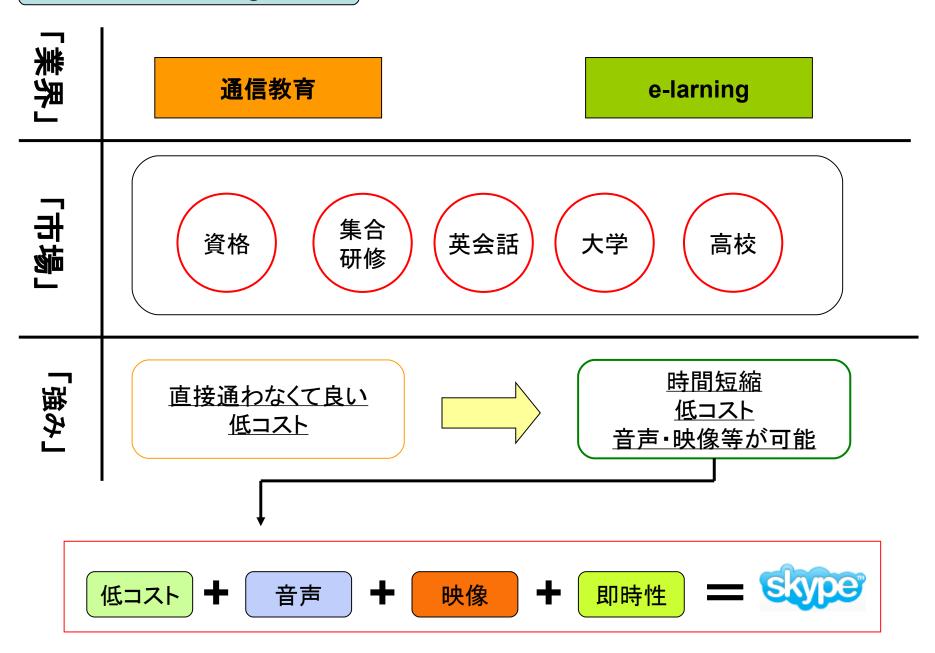
- ① 競合とどのようにして、付き合っていくか
- ② Skype の「無料電話」という強みを生かし、いかにして収益を得るか
- ③ ユーザー数をどのようにして増やし、「In Out」に移行させるか

## Skype の今後の収益源

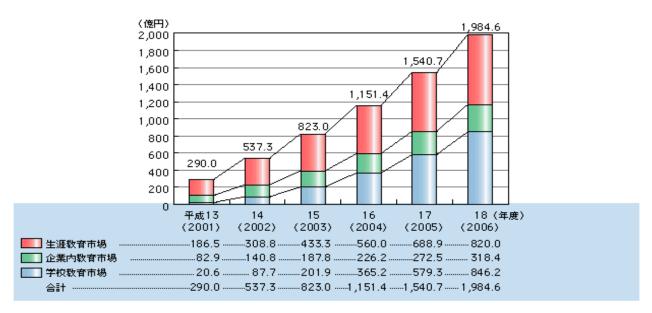


## 通信業界ではどのような手法をとるべきなのか

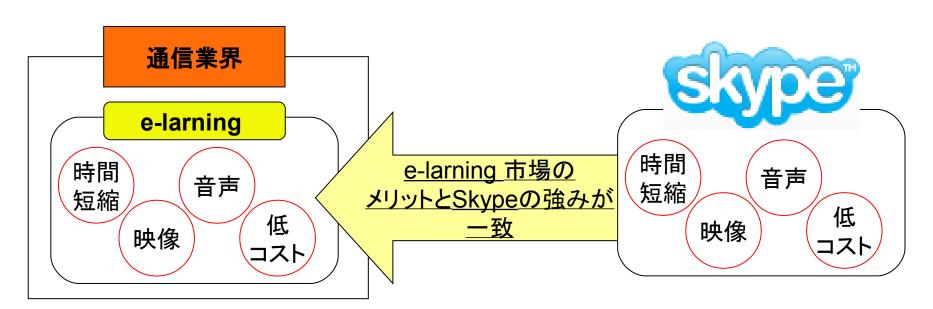
## 通信業界と e-larning の現状



## e-larning 市場の伸び



(出典)「ITと企業行動に関する調査」



#### 通信業界の提携先



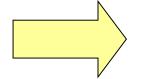












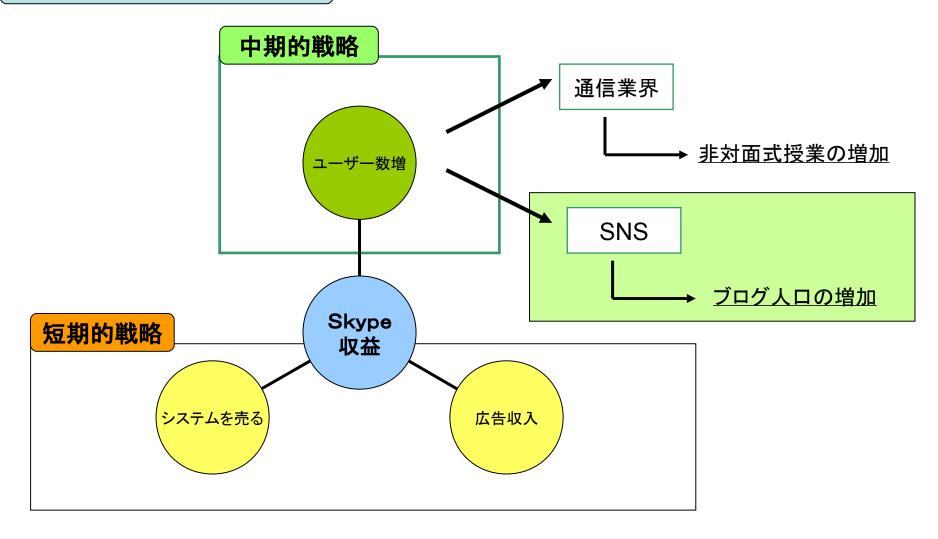
Skype がいろいろな企業と提携することで ポータルサイトとなる

#### NOVA 例



Skype を起動させることで、ワンクリックで違うサイトに飛ぶことができる

## Skype の今後の収益源

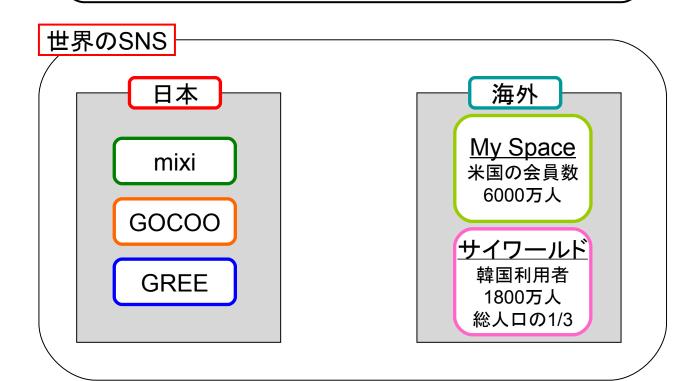


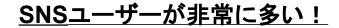
ユーザーを増やすためには、どうしたらよいのだろう。

#### SNSについて

概要

SNSとは人と人とのつながりを促進・サポートする、 コミュニティ型の会員制のサービス (ソーシャル・ネットワーキング・サービス)







#### ユーザー数

#### 300万人

(200万から300万人 まで達成するまでに要 した期間は83日)

#### 機能

旦記 完全招待制

マイミク カレンダー

足跡

コミュニティー

mixiニュース





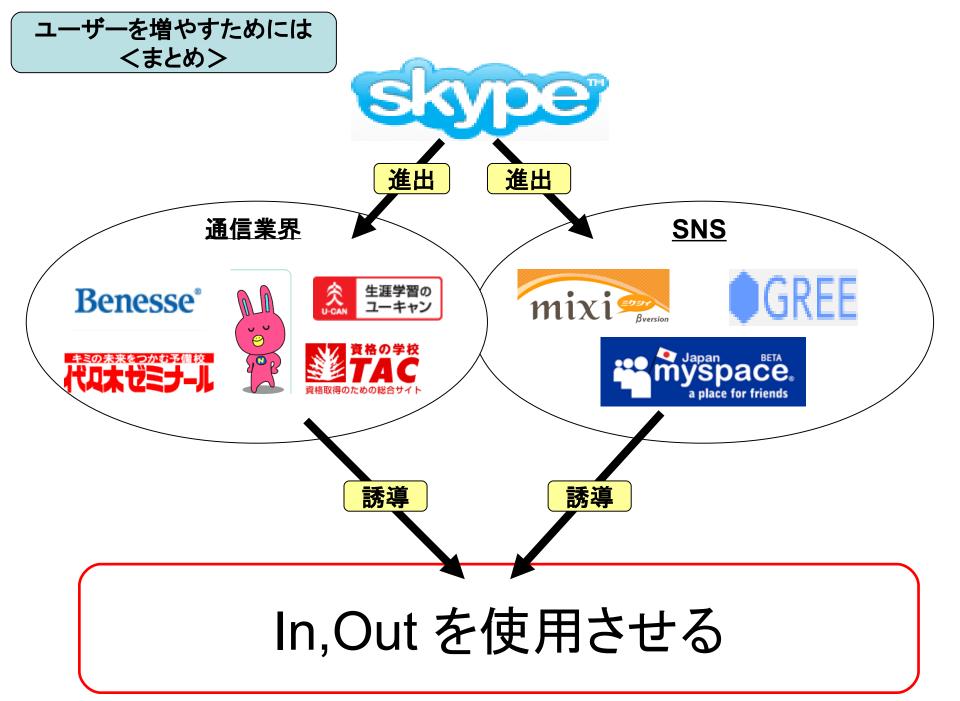
## 無料電話

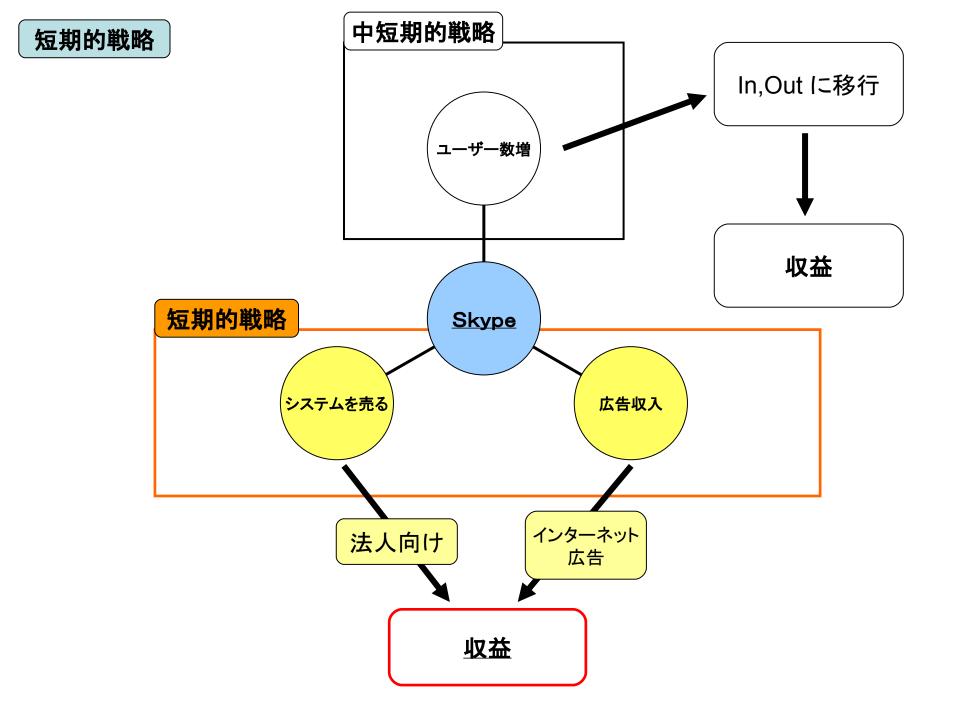


「無料電話」というもうひとつのツールが作れる→**ユーザー増** 

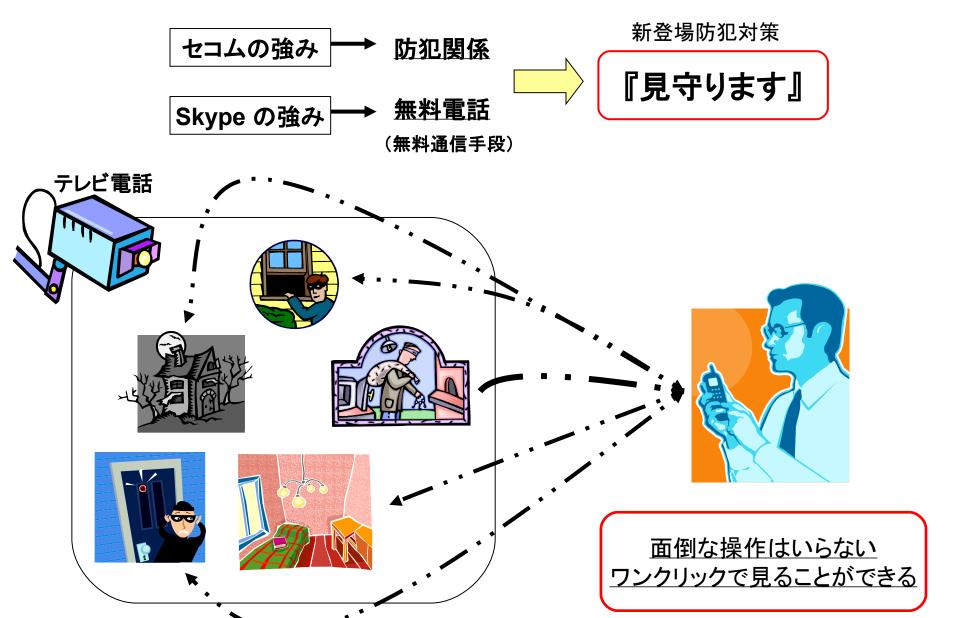


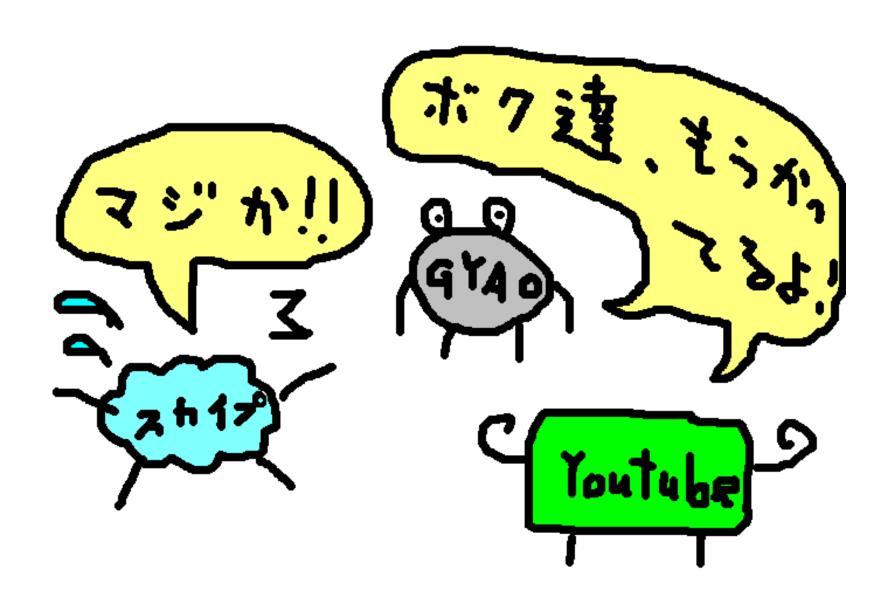
mixi の強みである利用者数を、Skype のIn,Out に導くことができる



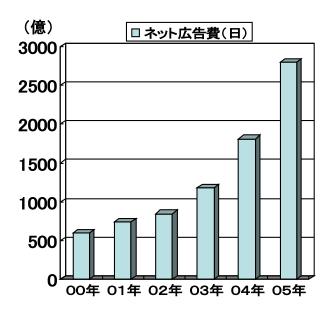


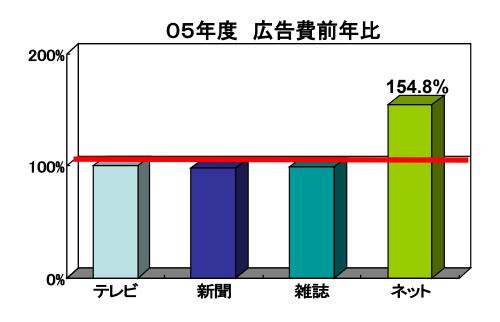
## 法人向けシステムの販売 · · · · · · <u>例 : セコム</u>

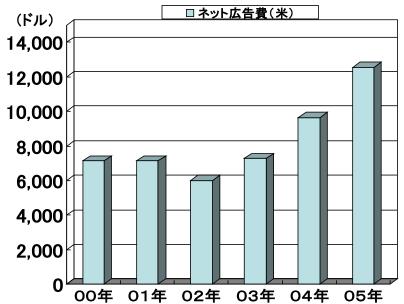




#### インターネット広告



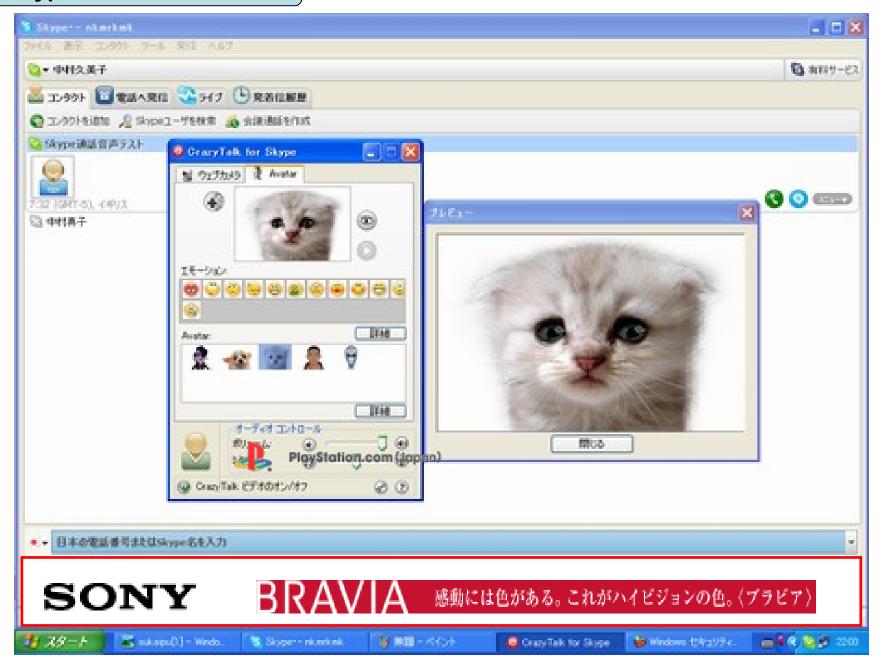


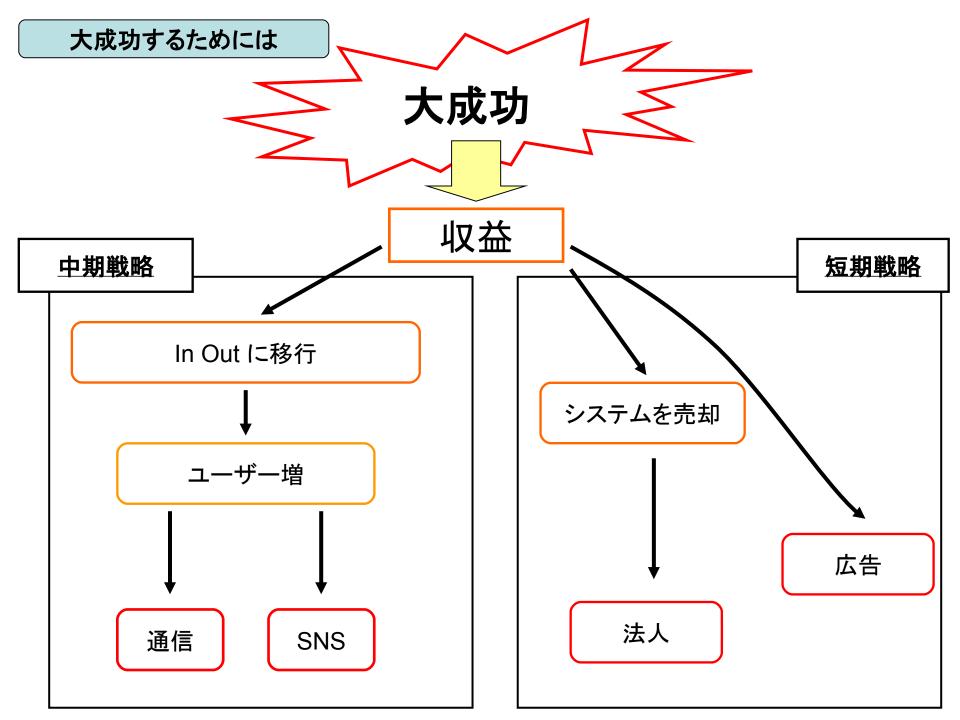


- ★ ネット広告は今後期待性の高い市場
- ★ 海外に限らず、日本にもネットの広告 市場が徐々に出来上がってきている

ユーザーが多数いるサイトなどでは ネット広告は非常に有効な手段

### Skype での広告のだし方





## 終わりに





# は時かがとうございました。









